

Dynamic Brands

2024

Catálogo empresas





Servicios

En Dynamic Brands ofrecemos servicios especializados de internacionalización y formación en comercio exterior, tanto de forma virtual como presencial. Nuestro compromiso es ayudar a empresas, asociaciones y organismos públicos a expandirse en mercados internacionales y a desarrollar sus capacidades en el ámbito del comercio exterior.

Credenciales

Desde nuestra apertura en 2020, hemos desarrollado proyectos de carácter multisectorial, que abarcan desde distintos servicios, productos sector industrial o el agroalimentario. Somos la consultora homologada de organismos públicos, como institutos de promoción exterior en España; tales como IPEX, ASTUREX, IGAPE o PROEXCA y colaboramos con Cámaras de Comercio en España y en Croacia.

Ubicaciones

La sede principal de la empresa se ubica en Zadar (Croacia), una bonita ciudad ubicada en la zona central de la costa dálmata. Además cubrimos toda el área de Balcanes y Hungría desde Belgrado (Serbia) y Budva (Montenegro). En España tenemos sede a través de nuestros asociados en Córdoba, Valencia y Guadalajara.

Equipo

La empresa está formada por una mediana red de profesionales de distintas nacionalidades. Cada profesional está ubicado en un país distinto y tiene un amplio conocimiento en idiomas y experiencia en la internacionalización del mercado en el que reside. Asimismo, colaboramos con especialistas de distintas disciplinas del ámbito del comercio internacional.





Agradecimiento de la directora

Durante estos 4 años de actividad, Dynamic Brands ha crecido a un ritmo impresionante y ahora estamos presentes en 4 países. Hemos logrado ser la consultora de referencia de empresas privadas y de organismos públicos, para estrechar los vínculos comerciales entre la península Ibérica y el área de Balcanes.

Nuestra curiosidad por aprender cada día desde el respeto a cada cultura y en cada sector, ha hecho posible poner nuestro granito de arena para que proyectos de sectores muy diversos alcancen sus objetivos de expansión internacional.

Mientras miramos al futuro, en 2024 continuamos trabajando hacia una mejora continua, con el fin de ofrecer servicios cada vez más adaptados a cada usuario.

Me gustaría expresar en nombre de todo el equipo, gratitud a nuestros clientes y socios por su apoyo inquebrantable. Esperamos que nuestras alianzas se fortalezcan y que sigamos luchando por alcanzar la grandeza juntos en los años venideros.





Internacionalización



Diagnóstico de exportación
Plan de internacionalización
Estudio de mercado
Análisis y selección de mercado
Plan de Marketing Internacional



Diagnóstico de exportación

Revisamos cuales son los mercados que a priori mejores oportunidades ofrecen a un producto o servicio. En este chequeo incluimos solo nuestros mercados de influencia.

Plan de internacionalización

Elaboramos un plan de desarrollo internacional, que incluye un cronograma de acciones concretas encaminadas a obtener resultados tangibles en plazos de tiempo definidos. La estructura se compone de análisis interno y externo, plan de marketing internacional y planificación económica.

Estudio de mercado

Herramienta para conocer la situación del mercado, las opiniones, gustos, hábitos y costumbres de un segmento de mercado en específico de tu producto o servicio.



Análisis y selección de mercado

Este servicio incluye todos los países del mundo y permite seleccionar el mercado más apropiado para que la empresa establezca sus lazos comerciales. También podemos incluir en el análisis una selección de países que nos indique el usuario.

Plan de Marketing Internacional

Contempla los planes de acción, estrategias y tácticas de marketing que se aplicarán a los mercados objetivo de la empresa. Recoge las posibles adaptaciones que la empresa tendrá aplicar a los productos y servicios para cubrir las expectativas y necesidades de los clientes potenciales.





Import – Export 

Búsqueda de socios comerciales

Agenda comercial

Misión comercial

Misión comercial Inversa

Traducción e interpretación



Búsqueda de socios comerciales

Preparación de un listado de potenciales socios comerciales, en función de los perfiles que sean más apropiados para tu modelo de negocio.

Agenda comercial

Fruto de la prospección de socios comerciales, organizamos una agenda de reuniones de negocios virtual o presencial, individuales o grupal. En caso de ser reuniones presenciales en nuestras localizaciones te ofrecemos soporte en destino.

Misión comercial

Este servicio incluye la búsqueda de socios comerciales y la preparación de la agenda de negocios. Ofrecemos soporte de acompañamiento en destino y post-misión (en determinados países), gestión de los traslados, alquiler de vehículos o reservas de transportes e intérprete.



Misión comercial Inversa

Organizamos la asistencia de un número de empresas procedentes de alguno de nuestros mercados de influencia a ir a la península Ibérica o Balcánica, por invitación de los productores para visitar sus empresas. Es importante entender que los gastos de alojamiento y viaje deben ser cubiertos por los productores.

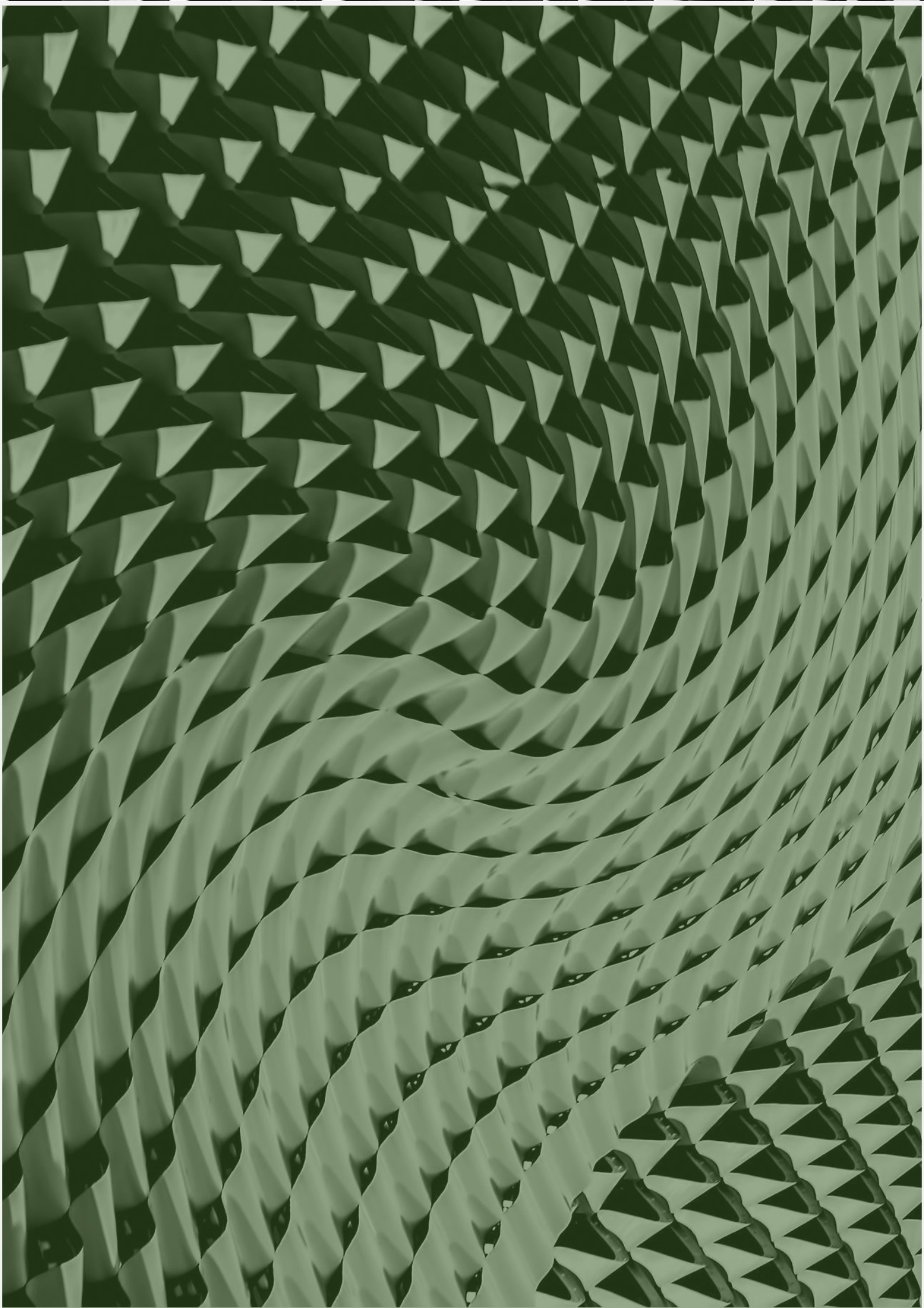
Traducción e interpretación

Este servicio se ofrece como asistencia en la negociación y se proporciona de forma telefónica o en destino. También traducimos tus herramientas comerciales (catálogo, web, email de contacto y presentación de empresa) y contratos de colaboración y compra-venta.

Organización de eventos comerciales

Preparamos la asistencia de tu empresa a eventos comerciales, ferias internacionales, exposiciones, foros empresariales y otro tipo de eventos, garantizando el apoyo efectivo en la planificación y el acompañamiento, la agenda con visitas y reuniones con empresas locales. Asimismo, en colaboración con organismos públicos, organizamos eventos de carácter comercial con distintos formatos, con el objetivo de acercar a empresas de distintos países.







Outsourcing

Modalidad test de mercado

Modalidad de gestión integral

Reclutamiento de personal



Modalidad test de mercado

Nos convertimos en los desarrolladores de su negocio para el mercado o área determinada por la empresa. Como tal, nos entrenamos en su producto o servicio, identificamos potenciales socios comerciales según los perfiles deseados, los contactamos y organizamos misiones comerciales. La duración del servicio es de tres meses.

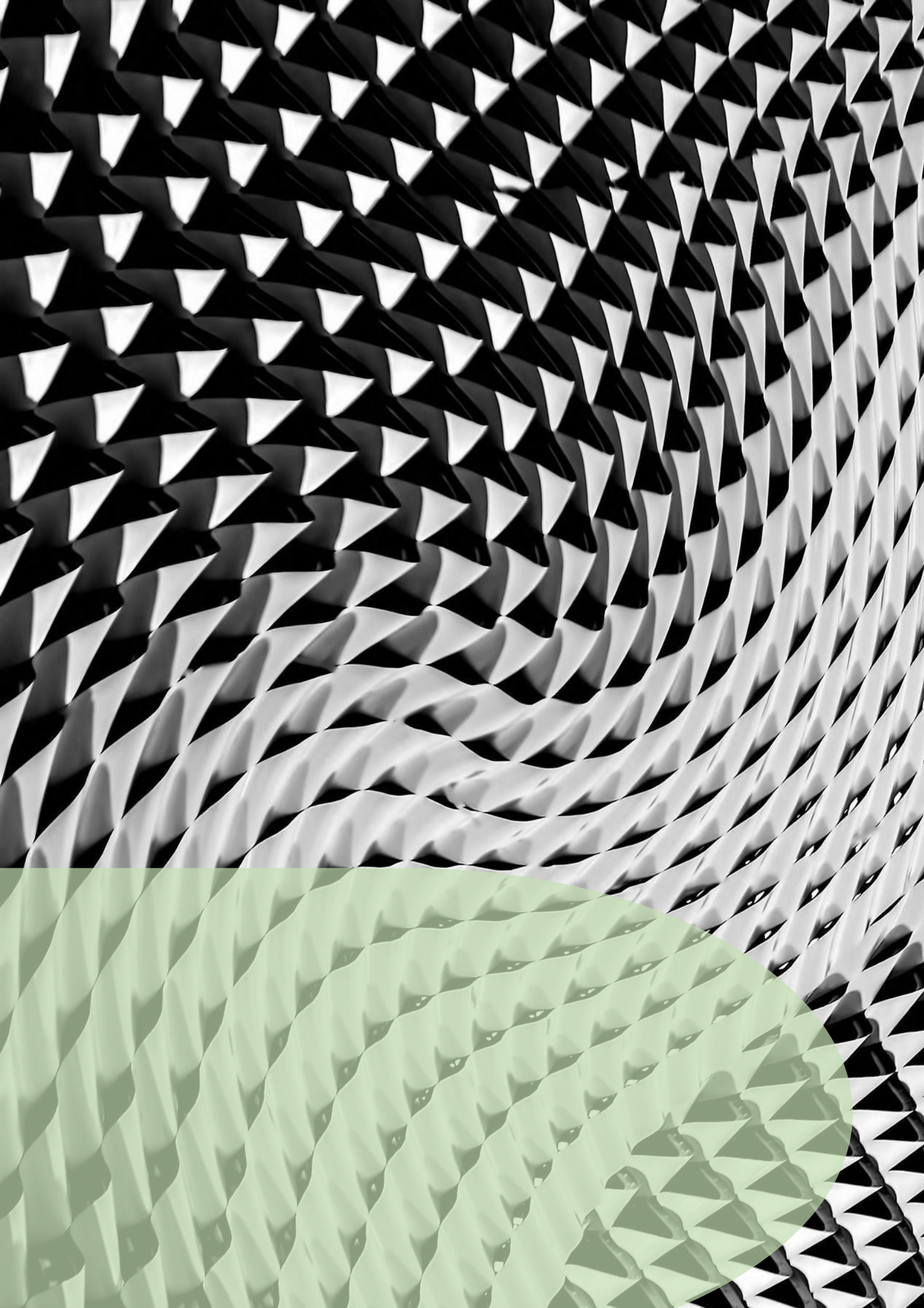
Modalidad de gestión integral

Como departamento de desarrollo comercial de un mercado o área determinados, tras un entrenamiento de su producto o servicio, operaremos como un equipo integrado con el resto de departamentos de la empresa. La duración del servicio es de al menos 6 meses y se renueva anualmente.

Reclutamiento de personal

Prestamos servicios de contratación de primera clase tanto a empresas anfitrionas internacionales como a todos nuestros candidatos de todo el mundo. Estamos especializados en soluciones de contratación y RRHH. Nuestros servicios abarcan desde la contratación temporal regular hasta la colocación permanente para empresas internas, profesionales y empresas globales.







Servicios en colaboración

- Asesoramiento legal en destino
- Asesoramiento contable y fiscal en destino
- Implantación en Croacia y en Serbia
- Formación para profesionales
- Sector público español
- Marketing digital internacional
- Marketplaces
- Certificaciones
- Ciberseguridad en relaciones comerciales



Asesoramiento legal en destino

Un equipo de expertos abogados con dilatada experiencia te ofrece el asesoramiento legal que tu empresa necesite, sobre la normativa vigente en Croacia, en Serbia o en la Península Ibérica (España y Portugal).

Asesoramiento contable y fiscal en destino

Este servicio se ofrece mediante un equipo de expertas locales con dilatada experiencia en materia de fiscalidad y contabilidad. Es un servicio completo de asesoría y gestión fiscal y contable de filiales de empresas extranjeras en Croacia, Serbia y en la Península Ibérica.

Implantación en destino

Un equipo de expertos abogados locales con dilatada experiencia te ofrece el asesoramiento legal necesaria para la implantación de tu empresa en Croacia y en Serbia o en la Península Ibérica.





Formación para profesionales

Ofrecemos programas de formación, seminarios y conferencias en diversos ámbitos del comercio internacional para los departamentos implicados en la internacionalización de la empresa. También podemos adaptarlos a medida de las necesidades de cada departamento.



Sector público español

A través de este servicio te ayudamos a identificar las posibles subvenciones, programas o concursos a los que puede optar tu empresa.

Además, te gestionamos todo el proceso de tramitación y seguimiento para que puedas obtenerlas.

Marketing digital internacional

Un equipo de profesionales desarrollará la estrategia digital, que permitirá posicionar tu web y dar a conocer tu empresa en cualquier rincón del mundo.

Además del diseño de la web y los catálogos digitales, el servicio incluye la creación de una imagen corporativa, la gestión de las redes sociales, la creación y gestión de una tienda online y el posicionamiento SEO y SEM.

Marketplaces

Te orientamos en y en la selección y puesta en marcha del Marketplace más idóneo para tu proyecto.



Certificaciones



En la rúbrica de certificaciones, a través de consultores especializados en crecimiento sostenible, ofrecemos a tu empresa la posibilidad de asesorarte para obtener la certificación **BCorp**.

Asimismo, si te interesa introducir tu producto en países de mayoría musulmana, te guiamos en el proceso de obtención de la certificación **HALAL**.

Ciberseguridad en relaciones comerciales

Asegura tus comunicaciones de correo con los mejores expertos en ciberseguridad. Te ofrecemos soporte para proteger tus comunicaciones mediante correo electrónico.

